

Persbericht

Maarssen, 17 februari 2021

De Nederlandse, BCMGlobal en FlexFront intensiveren samenwerking Buy-to-Let leningen van De Nederlandse nu ook gedistribueerd door FlexFront en in volmacht geaccepteerd door BCMGlobal.

De Nederlandse is binnen een jaar een zeer gerenommeerde aanbieder van professionele buy-to-let hypotheek in Nederland geworden.

De Nederlandse groeit door en blijft zich ontwikkelen. Zo heeft De Nederlandse recent de Groene Vastgoedhypotheek geïntroduceerd. Het is de eerste 'duurzame hypotheek' die in Nederland beschikbaar is voor professionele beleggers in vastgoed. Vanaf de start verzorgt BCMGlobal voor De Nederlandse de servicing voor deze buy-to-let-hypotheek op haar technology-led en cloud-based platform.

Paul Wessels, algemeen directeur De Nederlandse: *“De Nederlandse is ambitieus op de buy-to-let markt, na een succesvol 2020 willen wij in 2021 verder groeien. BCMGlobal is een uitstekende samenwerkingspartner die ons helpt deze groei te realiseren. Bovenal biedt BCMGlobal de snelheid en kwaliteit die de markt van De Nederlandse verwacht.”*

Beide partijen zijn verheugd te melden dat BCMGlobal nu ook acceptatiewerkzaamheden in volmacht gaat verrichten voor De Nederlandse. Dit ondersteunt de groeiambities van De Nederlandse. BCMGlobal verricht al voor veel geldverstrekkers in volmacht de acceptatiewerkzaamheden, zowel voor verhuurhypotheek als hypotheek voor eigen bewoning en wordt door haar klanten ervaren als een servicer met hoge kwaliteit en klantgerichtheid. Juist daarom besteedt ook De Nederlandse haar werkzaamheden aan BCMGlobal uit.

Gerben Jonkman, directeur operations BCMGlobal: *“Als de nieuwe onafhankelijke end-to-end servicer in Nederland met een bewezen Europese staat van dienst zijn wij verheugd dat wij De Nederlandse nu ook gaan ondersteunen met acceptatiewerkzaamheden. We zien dit als een zeer mooie uitbreiding van onze samenwerking.”*

Om de voor De Nederlandse gewenste groei te realiseren wordt nu ook de distributiekraft van FlexFront ingezet. FlexFront, een zusterorganisatie van BCMGlobal, is de grootste serviceprovider op hypotheekenvlak van Nederland en ook vijf jaar op rij verkozen als beste serviceprovider van Nederland. Door de samenwerking tussen De Nederlandse, BCMGlobal en FlexFront worden de krachten gebundeld en krijgen meer advieskantoren de mogelijkheid verhuurhypotheek aan te bieden aan hun klanten. FlexFront zou FlexFront niet zijn als de adviseur hier niet optimaal bij ondersteund zou worden. Er is al een buy-to-let expertisedesk ingericht waar experts de adviseur en de klant van A tot Z begeleiden. FlexFront positioneert zich met haar aanbod en dienstverlening als buy-to-let expert in de Nederlandse serviceprovider markt.

Dylan Dresens, algemeen directeur FlexFront: *“We zijn erg blij met deze samenwerking en kunnen met onze buy-to-let expertisedesk in samenwerking met het acceptatieteam van BCMGlobal en met De Nederlandse ook voor verhuurhypotheek het beste hypotheekproces van Nederland aanbieden aan onze klanten.”*



Van links naar rechts: Paul Wessels (Algemeen directeur De Nederlandse), Dylan Dresens (Algemeen directeur FlexFront), Gerben Jonkman (Directeur operations BCMGlobal) en Michiel van der Linde (Commercieel manager FlexFront)

Noot voor de redactie

Voor nadere informatie kunt u contact opnemen met de afdeling marketing
Chairin Chin-kon-sung
E-mail: c.chin@flexfront.nl